

Oportunidades

Saber cuánto vas a vender el mes que entra, y que ninguna venta se caiga por olvido.

FICHA	CUADERNO	DÓNDE
02-07	Vender	Guía de uso

1 Oportunidades

Saber cuánto vas a vender el mes que entra, y que ninguna venta se caiga por olvido.

1. Registra la oportunidad en cuanto te la pidan.
2. Cada vez que hables con el cliente, registra el contacto y agenda el siguiente.
3. Al cerrarla, di si se ganó o se perdió y por qué.

Registrar el motivo de pérdida se siente inútil las primeras diez veces. A las treinta, es el reporte más valioso que vas a tener.

Si algo no cuadra

- El botón ? de esa pantalla abre esta misma ayuda dentro de la app.